

A woman and a man are standing in a coffee field. The woman, on the left, is wearing a white t-shirt with the word "Positive" written on it and is holding a pen, writing on a document. The man, on the right, is wearing a tan cap with "mocca" on it, a blue shirt, and a green vest. He is holding the document and looking at it. In the background, there are coffee trees with green pods hanging from the branches.

mocca

Nuestra experiencia

Facilitando financiamiento





Duración

7 años

Presupuesto

\$43.4 millones

Ejecutor

Consorcio liderado
por TechnoServe

Objetivos

- Aumentar la productividad
- Mejorar la comercialización

Población meta

> 150K personas

Enfoque

Facilitativo

Actividades



**Entrenamiento a
productores**



**Vínculos
comerciales**



**Acceso a
financiamiento**



**Fortalecimiento de
proveedores de material
genético de siembra**



**Aumento en
investigación y
divulgación**



**Apoyo a institutos
y plataformas**

Alcance regional acceso a financiamiento

+20 aliados
facilitando más de
US\$ 74 M a más de
16 mil productores

Distribución de créditos por sexo

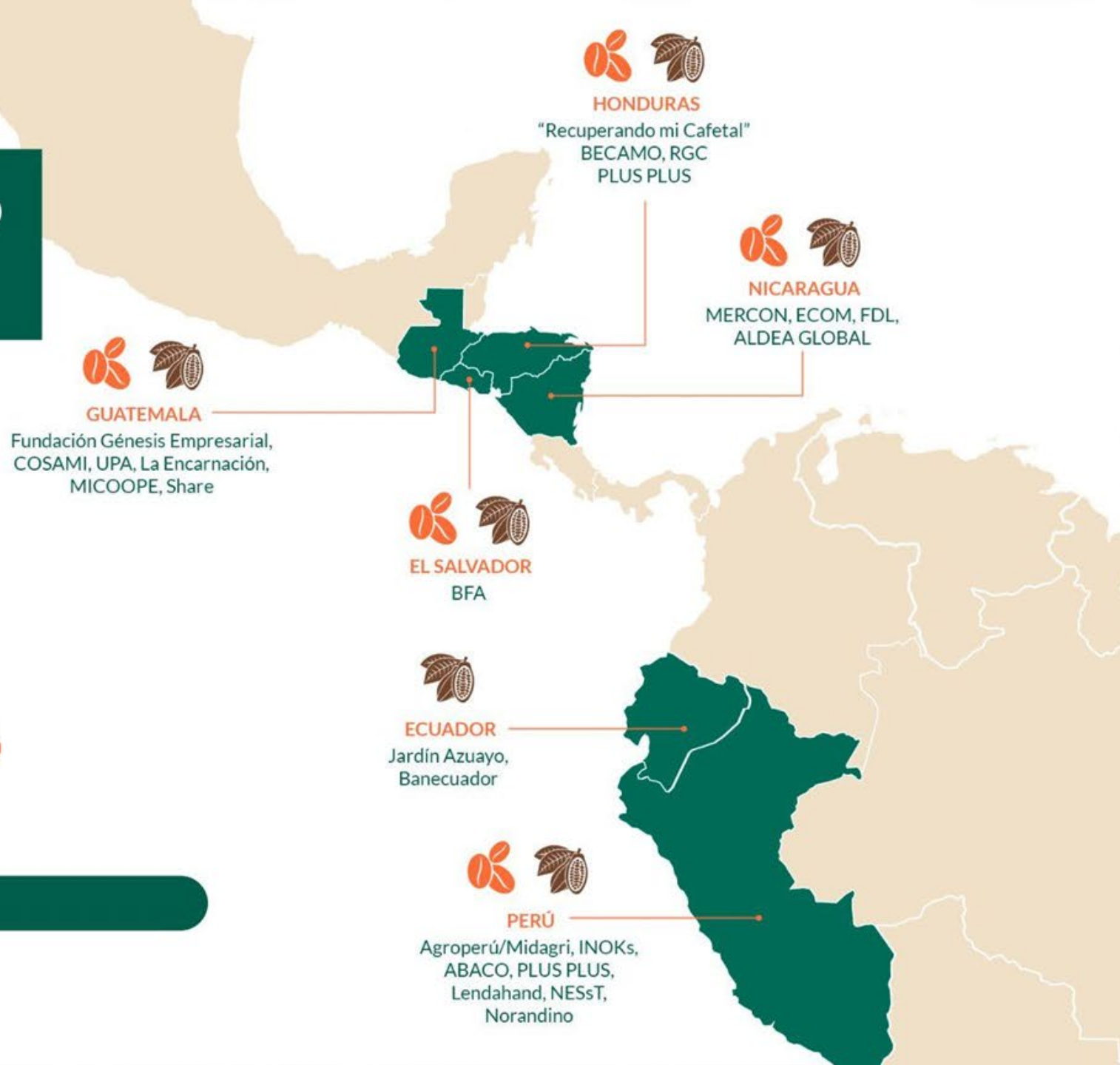
Mujeres

18%



Hombres

82%



AVANCE METAS ACCESO A FINANCIAMIENTO



30,000
52% avance

Productores



\$70M
+ 100%

Monto

Alcance A2F regional | Café y Cacao

Distribución del financiamiento por cadena



Cacao

14,000,000

Monto
US\$

5,000

Productores

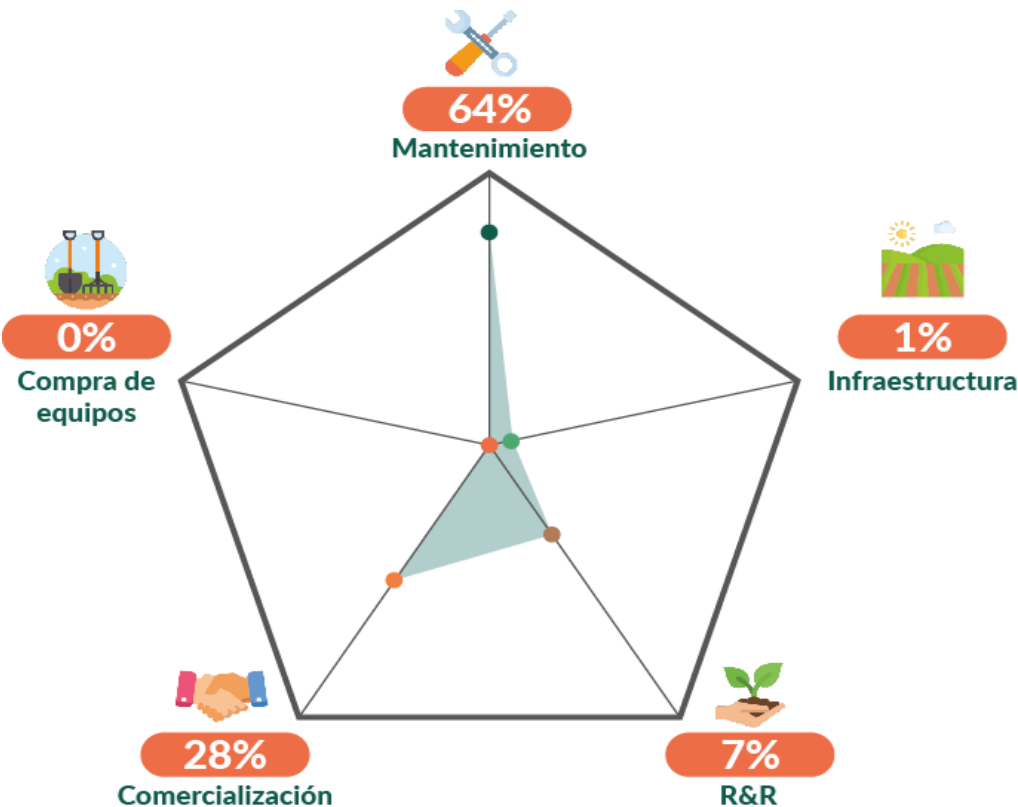


Café

60,000,000

11,400

Distribución de créditos por actividad



Perfil de los productores

CACAO



- 51 años
- 5 personas por hogar
- 83% alfabetizados
- \$2,634: ingreso anual por cacao
- 90% de ingresos vienen de la agricultura



- 2.4 ha tamaño (de 1.02 en GT - 3.6 en EC)
- 8.2 qq seco/ ha: Rendimiento
- 30% producen otros cultivos, aunque varía – en Ecuador 50%.
- 17% habían solicitado crédito

mocca

Estrategia para facilitar
financiamiento para café y cacao



Atracción de nuevos fondeadores

PlusPlus

\$700K
a cooperativas de
café en Honduras,
y de café y cacao
en Perú

INOKs

Aprobó primer
línea de crédito
para cooperativa
de café en Perú,
por **\$10 millones**

lendahand 

\$600K para
financiamiento
productivo con
cooperativa
peruana

Abaco

\$600K en líneas
de crédito para
comercialización
para cooperativas
de café en Perú



Políticas y productos ajustados a las necesidades de los productores



Fondo “AgroPerú”



PERÚ

Ministerio
de Desarrollo Agrario
y Riego



Producto
especial, con
tasas y plazos
preferenciales
Existe interés en
financiar cacao

Producto
financiero para
renovación de
cacao

Enfoque de
cobertura
geográfica y destino
para financiamiento
productivo de café,
apertura para
financiar cacao



Educación financiera



**Talleres de
educación
financiera**
con aplicantes
a créditos para
cacao

**Fortalecimiento de
área financiera**
a 10 cooperativas
de El Salvador,
Honduras, y Perú

**Entrenamiento
transversal sobre
temas financieros**



Asistencia técnica

Becamo | 

\$3.2 millones a
1,209 caficultores
hondureños

 **BFA**

\$16.5 millones a
673 caficultores
salvadoreños

 **Financiera
FDL**

\$7 millones a
2,642 caficultores
nicaragüenses



Mitigación de riesgos



Fondo de garantía
con 5 empresas
anclas incluyendo
cacao



Actualización de
metodología de análisis
crediticio con banco



Negociamos mejores condiciones crediticias



Desembolso
escalonado y
pago contra
cosecha



Garantías
prendarias y
fiduciarias para
ciertos montos

INOKs

Garantía contra
almacenaje de
producto



Nueva
estrategia
FICOHSA– Café
Ventura



10%



10%



Becamo



Crédito de largo
plazo: 9- 11%

Fondo
"AgroPerú"



3.5% por 7
años



1 - 5%
anual



Apoyamos inversiones en tecnologías y simplificación de procesos



BanEcuador y AgroPerú:
promotores, asistentes
operativos, y planes para
digitalización de procesos.



WhatsApp

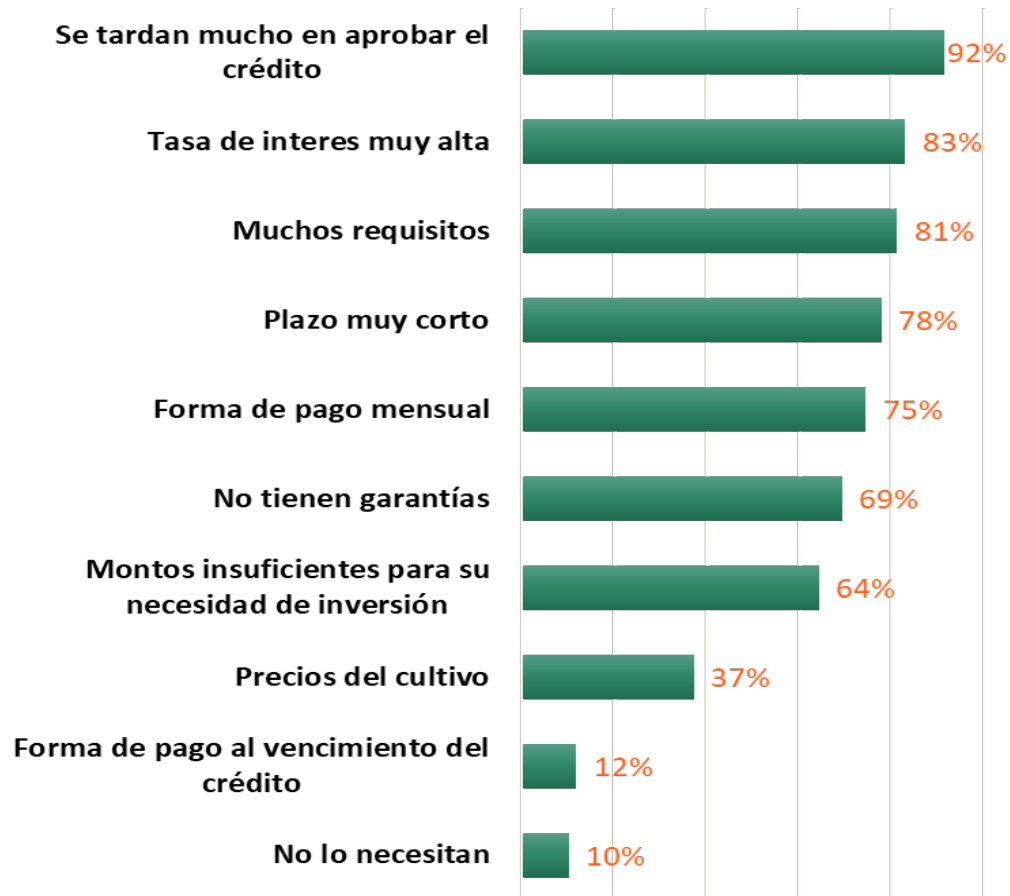
Retos financiamiento en cacao



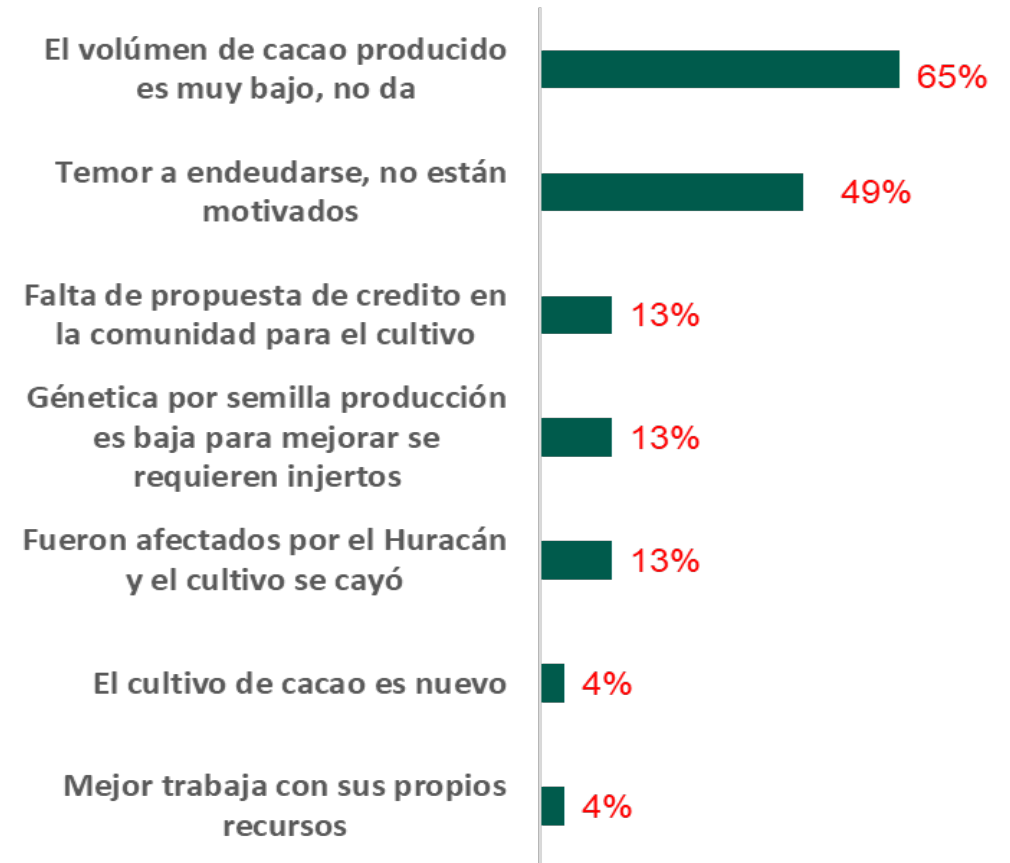
Según encuesta de medio término MOCCA, solamente el 6% solicitó crédito

¿Motivos por lo que no solicitaron créditos?

Perú



Nicaragua



¿Qué podemos hacer para facilitar acceso a financiamiento en cacao?



Perú, motivar más campañas informativas a los productores y organizaciones, para que conozcan sobre la oferta de Agro Perú. Continuar el apoyo a Agrobanco para superar cuellos de botella que faciliten un financiamiento ágil y oportuno.



Ecuador, motivar y acompañar a las organizaciones y productores a presentar solicitudes de crédito. Continuar apoyando a BanEcuador para la mejora y automatización de procesos y facilitar una mayor agilidad en la entrega del crédito.



CA, hay oportunidades para motivar y acompañar la demanda de productores organizados y vincularlos con oferentes de crédito interesados en financiar cacao. Los aliados financieros requieren apoyo para el diseño de productos para cacao, aún hay desconocimiento del rubro.



El acompañamiento técnico es relevante para la adopción de la mejores prácticas que incrementen la productividad y rentabilidad del cultivo, paquetes crediticios a la medida pueden impulsar y motivar a productores.

¡Muchas gracias!

